

## Simone Kimberly Lindeque

Bid & Sales Specialist (København)



---

Dir. +45 38 77 12 61  
Mob. +45 24 86 00 57  
sikl@kromannreumert.com  
[LinkedIn](#)

Simone Kimberly Lindeque er specialiseret i sales excellence management og har indgående kendskab til håndtering af tilbud og udbud.

Simone bistår vores advokater med specialiseret rådgivning om, hvordan man udarbejder kommercielt attraktive tilbudsftaler og udfører klienttilfredshedsundersøgelser, både med klienter inden for den private og den offentlige sektor. Hun har en engageret tilgang til ethvert projekt, som hun er involveret i, og samarbejder tæt med sin bid manager i tilbudsprocessen fra start til slut for at sikre høj kvalitetstilbud og udbud med rettidig levering og med identificering af nøglebudskaber.

Simone har et dybt kendskab til kommerciel forretningsudvikling og en dyb indsigt i salgsprocesser fra sin ansættelse i et salgskonsulentfirma, hvilket - kombineret med hendes proaktive og dynamiske tilgang - bidrager til at sammensætte kommercielt attraktive tilbud og udbud til Kromann Reumerts klienter.

# Baggrund

## Karriere

- Bid & Sales specialist, Kromann Reumert, 2022-
- Bid management konsulent, Radiant Consultancy, 2020-2022
- Aktivitetsleder / Head of Communication - Røde Kors, 2019-2022

## Uddannelse

- Cand.merc., Copenhagen Business School, 2022

## Sprog

- Dansk
- Engelsk