

Nicolai Rasmussen

Bid Manager (København)



Dir. +45 38 77 53 14
Mob. +45 51 38 15 55
nira@kromannreumert.com
[LinkedIn](#)

Nicolai Rasmussen arbejder med forretningsudvikling, herunder salgsstrategier, udbud og tilbud og leder Kromann Reumerts Bid and Sales Excellence team.

Nicolai har 20 års erfaring med arbejde i spændingsfeltet mellem salg, analyse og procesledelse og støtter den juridiske forretning i forbindelse med tilbudsafgivelse til både private og offentlige virksomheder. Ansvarsområdet omfatter alle dele af tilbudsarbejdet fra den indledende screening af udbudsmaterialer til udarbejdelse af tilbudsstrategier, tilbudsudkast, kvalitetssikring og koordinering af samarbejdet mellem tilbudsmaterialets interne bidragsydere. Han er desuden ansvarlig for vores klienttilfredshedsundersøgelser og har stor viden inden for go-to-market og retention strategier.

Baggrund

Karriere

- Kromann Reumert, Bid Manager, leder af Bid & Sales Excellence, 2022-

- Kromann Reumert, Bid Manager, 2020-2022
- PwC, Bid Manager, 2018-2019
- MT Højgaard, Kundechef, 2016-2018
- MT Højgaard, Bid Manager, 2014-2016
- Better Place, Channel Account Manager, 2011-2012
- Mercedes-Benz Finans, Market Analyst, Nordic Region, 2008-2010
- Product & CRM Manager, 2006-2008

Uddannelse

- Price2® Foundation & Practitioner (Projektledelse), 2014
- Copenhagen Business School, Cand.Merc.EMF (Økonomisk Markedsføring), 2013
- Copenhagen Business School, HA-Almen, 2003

Sprog

- Dansk
- De skandinaviske sprog
- Engelsk